

# Processen att sälja ett företag



## Förberedelser

- 1 Beslut att avyttra företaget, vad kommer du att sälja?
- 2 Sätt företaget i försäljningsskick
- 3 Bestäm det begärda priset
- 4 Marknadsförings- och försäljningsplan samt material



## Kontakt och möten

- 5 Kartlägg potentiella köpare och ta kontakt
- 6 Upprätta sekretessavtal
- 7 Presentation av företaget och förhandlingar



## Genomförandefas

- 8 Intentionsavtal / avtal om centrala villkor
- 9 Samla och gå igenom företagets centrala dokument
- 10 Köpbrief och andra tillhörande avtal
- 11 Underskrift och verkställande av försäljningen

**ANVÄND SAKKUNNIGHJÄLP**

# Yritysmyyntiprosessi



## Valmistelu

1

Luopumispäätös  
Mitä myyt?

2

Laita yritys  
myyntikuntoon

3

Määrittele  
pyyntihinta

4

Markkinointi ja myynti-  
suunnitelma sekä materiaalit



## Kontaktointi ja tapaamiset

5

Kartoita ja ole yhteydessä  
potentiaalisiin ostajiin

6

Tee  
salassapitosopimus

7

Yritysesittely  
ja neuvottelut



## Toteutusvaihe

8

Aiesopimus / Keskeisistä  
ehdoista sopiminen

9

Yrityksen keskeisten asiakirjojen  
kerääminen ja läpikäynti

10

Kauppakirja ja muut kauppaan  
liittyvät sopimukset

11

Allekirjoitus ja  
kaupan täytäntöönpano

**KÄYTÄ ASIAANTUNTIJA-APUA**