

# Yritysmyyntiprosessi



## Valmistelu

- 1 Luopumispäätös  
Mitä myyt?
- 2 Laita yritys  
myyntikuntoon
- 3 Määrittele  
pyyntihinta
- 4 Markkinointi ja myynti-  
suunnitelma sekä materiaalit



## Kontaktointi ja tapaamiset

- 5 Kartoita ja ole yhteydessä  
potentiaalisiin ostajiin
- 6 Tee  
salassapitosopimus
- 7 Yritysesittely  
ja neuvottelut



## Toteutusvaihe

- 8 Aiesopimus / Keskeisistä  
ehdoista sopiminen
- 9 Yrityksen keskeisten asiakirjojen  
kerääminen ja läpikäynti
- 10 Kauppakirja ja muut kauppaan  
liittyvät sopimukset
- 11 Allekirjoitus ja  
kaupan täytäntöönpano

**KÄYTÄ ASIAANTUNTIJA-APUA**

# Processen att sälja ett företag



## Förberedelser

- 1 Beslut att avyttra företaget, vad kommer du att sälja?
- 2 Sätt företaget i försäljningsskick
- 3 Bestäm det begärda priset
- 4 Marknadsförings- och försäljningsplan samt material



## Kontakt och möten

- 5 Kartlägg potentiella köpare och ta kontakt
- 6 Upprätta sekretessavtal
- 7 Presentation av företaget och förhandlingar



## Genomförandefas

- 8 Intentionsavtal / avtal om centrala villkor
- 9 Samla och gå igenom företagets centrala dokument
- 10 Köpebrev och andra tillhörande avtal
- 11 Underskrift och verkställande av försäljningen

**ANVÄND SAKKUNNIGHJÄLP**